

证券代码：300594

证券简称：朗进科技

# 山东朗进科技股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2024年度业绩说明会的全体投资者
时间	2025年05月16日 15:00-16:30
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
上市公司接待人员姓名	总经理 李敬恩 独立董事 高科 董事会秘书 邱若龙
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>1. 为何浙经投经过二十几轮还未确定转让标的</b></p> <p>答:尊敬的投资者您好,感谢您对公司的关注。浙江经建投公开征集转让朗进科技股份事项,目前已有多家意向受让方表达了受让意向,相关事项正在积极推动中。</p> <p><b>2. 一定会完成回购吗?</b></p> <p>答:尊敬的投资者,您好!感谢您对公司的关心与关注。回购股份实施期限为自董事会审议通过最终回购股份方案之日起不超过十二个月。公司后续将在回购期限内根据市场情况择机做出回购决策并予以实施,并根据回购股份事项进展情况及时履行信息披露义务,敬请广大投资者注意投资风险。</p> <p><b>3. 涵盖低空经济的业务占比多少?</b></p>

答:尊敬的投资者您好,感谢您对朗进科技的关注与支持。公司低空飞行器相关温控产品目前处于设计与验证阶段,尚未批量生产,敬请持续关注公司信息披露公告,谢谢。

**4. 最近的经营情况是怎样?比如在轨道交通上的市场策略以及下游方的合作情况?通过多方了解到,近两年贵公司铁路空调在市场应用上出现的较大的重复的质量问题和影响范围,请问是贵公司问题还是下游供货商问题?对此贵公司是如何深入应对的?**

答:您好!感谢您对公司的关心与关注!公司目前经营状况良好!公司的研发、制造、销售等各部门按公司年度经营计划有序开展。在轨道交通领域,公司与下游客户包括国内的中车集团各子公司和海外轨道专业车辆厂合作良好,除了在轨道建设项目上的良好合作外,在轨道交通车辆空调未来的新技术、新材料等方面的科研合作也进行的非常顺利!尤其是在关键零部件的国产化替代方面,进展也非常良好,为公司及行业的未来发展打下了坚实的基础。

**5. 2024年公司研发投入占营业收入的比例为6.95%,未来公司是否有计划进一步提高研发投入占比,以保持技术领先优势?**

答:尊敬的投资者感谢您对朗进科技的关注与支持。朗进科技始终将技术创新视为核心驱动力,2024年公司研发投入占比达6.95%,高于高端装备行业的平均水平。未来,公司将持续以技术驱动为核心战略,通过结构性提升研发投入、优化资源配置、深化产学研融合,巩固在轨道交通温控、新能源热管理等领域的领先地位,为股东创造长期价值。

**6. 请问公司在2024年取得了哪些重要的研发成果?这些成果对公司未来的产品竞争力有何具体影响?**

答:感谢您对公司的关心与关注!在2024年,公司继续深化技术创新体系,技术研发领域取得了显著的成就,在加大前沿技术投资的同时,明确技术发展方向,推动下一代产品技术迭代,培育新增长动力,进一步拓展细分市场份额。在轨道车辆空调方面,公司圆满完成武汉地铁十二号线、长春地铁七号线、天津地铁5号线增购、天津地铁八号线等二十余条国内轨道车辆线路空调及热管理项目的设计开发工作,为项目的后续订单交付奠定基础。另外多条线路技术提升项目也稳步推进,如温州S3号线采用领先的DC1500V直进空调技术且电源项目进展顺利,R744、R290轨道空调机组相关验证及开发工作有序进行,持续推动新冷媒技术应用。国铁市

场方面，公司参与并完成中车长客、中车四方等多个重要项目开发；参与了国家铁路局时速200km动力集中式客车变频空调系统项目的统型、设计开发及验证工作；顺利开展中国标准新能源机车空调和大功率电源干线电力机车空调项目及动力电池的综合热管理项目的研制开发。在海外轨道空调市场方面，完成SJ AB regional Trains项目、ROMA TRAM项目及罗马尼亚有轨电车减重项目的设计开发，同时推进前期开发项目在国外车厂的整车验证及Alstom R513A Demonstrator的节能对比验证等工作。在新能源汽车领域，公司顺利开展DC车载300kW隔离电源项目、双层巴士空调项目、马来西亚ART客室/司机室/水冷机组、德创搅拌车综合热管理系统、比亚迪云巴空调系统等项目的开发研制工作。在热泵及烘干领域，通过对多种烘干应用场景进一步研究和分析，陆续开展草开式/开闭式一体机、20HP单压缩机多联模块机组、水冷多联机组及水冷直膨机组、风冷热泵冷（热）水机组等产品的开发工作。同时，与客户合作进行水冷多联机组及水冷直膨机组在地铁车站的节能研究等项目课题，为新型节能空调技术在站台等高大空间的应用推广奠定基础。在低空飞行器领域，公司专注于eVTOL（电动垂直起降飞行器）和空调热管理系统的研究，与国内头部低空飞行器厂家合作开展新产品开发工作。在储能温控空调领域，结合储能市场客户及不同应用场景的需求，开展了已开发产品的技术升级和验证工作，完成60kW一体变频系列化液冷机组的升级迭代，同时开展定制化50kW液冷机组、新一代地铁飞轮储能系统冷却机组、5kW抽屉一体式冷水机组、55kW+50kW分体式储能冷水机组等新产品开发。以上这些项目产品及新技术的开发研制，为公司后续订单项目的正常稳定交付和在行业内新技术的持续领先打下了坚实的基础，为公司后续业绩的稳定增长奠定了坚实基础。

**7. 您好，24年公司净利润下滑幅度较大，主要原因是什么？公司有什么扭亏为盈的措施吗？**

答：尊敬的投资者感谢您对朗进科技的关注与支持。2024年公司净利润下滑，主要源于市场环境变化、资产减值、新业务拓展成本支出等因素。为实现扭亏为盈，公司已制定应对策略。将聚焦核心业务，深挖现有客户需求；全面控制成本，优化采购、生产与运营环节；积极开拓新市场，寻找业务增长点；优化内部管理流程，加强信息化建设，提升运营效率。通过以上措施，力争改善公司经营状况，提升盈利能力。

**8. 公司如何控制应收账款的风险？**

答:尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注与支持。随着公司经营规模的不断扩大，应收账款随之增加，公司采取了一系列措施加强风险控制。一方面，公司从战略层面综合分析各产品市场情况，优化产品结构，加大产品研发与创新力度，提升产品价值，增强公司对产品的议价能力；另一方面，公司强化内部管理，严格控制审批程序，加大欠款催收力度并及时、积极地调整欠款催收策略，保证应收账款的增长控制在合理的范围内，降低应收账款带来的财务风险。此外，公司管理层及销售团队加强与客户进行沟通，建立应收账款动态管控台账，积极开展应收账款回收工作。同时，公司积极与优质的具备相关业务资格的机构开展保理等新模式降低应收账款额度，盘活资产。

**9. 贵司在2024年成功中标了意大利罗马项目等海外项目，未来是否有计划拓展到其他海外地区？**

答:感谢您对公司的关心与关注！在2024年，公司持续加大海外市场营销拓展工作，成功中标意大利罗马项目外，还参与多个海外项目的前期技术先遣工作，并进一步优化海外售后服务网络体系，为后续海外订单的持续获得奠定基础。未来，公司将继续将海外市场的拓展作为公司轨道及其他板块产品的重要工作，通过技术引领、市场开拓持续提升海外销售收入在公司的业绩占比，为公司创造利润。

**10. 请问公司在未来3-5年的整体发展战略是什么？重点发展的业务领域有哪些？**

答:尊敬的投资者您好，感谢您的关注与支持。公司以企业文化为引领，坚持“以科技和创新提升人类生活品质”的愿景，坚守核心技术自主研发和“朗进造=用心造”的品质理念，持续打造朗进品牌影响力。通过自主研发的轨道交通车辆空调变频节能控制、减重、降噪、智能化等核心技术，深耕轨道交通装备空调行业，在保持城市轨道交通车辆空调行业领先的基础上，继续拓展到国家干线铁路、城际市域铁路、高速铁路空调和海外轨道交通车辆空调领域，并努力争取行业领先；同时，公司充分发挥核心变频节能技术的自研优势，继续积极探索研究开拓新的业务板块，持续在新能源、精密机房、储能温控、热泵烘干、热泵供暖、智能运维等新领域创造新的增长点和盈利点，实现公司可持续发展，塑造国际“高端制冷节能温控装备”的一流品牌。此外，公司也将在资本运

作方面秉持稳健与创新并重的策略，零活运用多种融资渠道，开展融资业务；聚焦核心业务及产业链上下游，积极寻找具备协调效应的优质标的进行并购重组；不断加强与投资者的沟通和交流，积极维护股东利益。

**11. 领导好，公司未来在三费方面有什么控制措施？**

答:尊敬的投资者感谢您对朗进科技的关注与支持。为有效控制三费，公司已制定并将持续深化系列措施。在预算管理上，实施分类预算制度与严格分级审批，未来将借助大数据优化流程并监控执行；精准营销方面，加大市场调研力度，利用数据精准定位客户，通过优化薪酬体系激励销售；组织架构层面，整合重叠部门、减少管理层级，并定期评估优化；资金管理上，成立团队统筹调配，建立资金池，拓展多渠道融资，后续将加强信息化建设实现实时监控与风险预警。通过以上措施，公司致力于科学规划费用支出，提高资源利用效率，优化成本结构，实现三费的有效管控，保障公司持续稳健发展，为投资者创造更大价值。

**12. 公司的新能源汽车空调及智能热管理产品在市场上有何竞争优势？如何保持或进一步提升市场份额？**

答:尊敬的投资者您好！朗过科技属于高新技术企业，公司依托自身在变频节能控制核心技术领域的竞争优势，提供满足各类型轨道交通车辆和新能源汽车空调需求的整体解决方案及变频节能车辆空调系列产品及服务，取得了较高的市场地位与广泛的市场认可。公司将持续研究行业前沿技术，引领行业技术创新发展，提升市场开拓能力，拓展产品应用广度，成为所处行业新技术引领者和新产品实践者，推动行业技术变革和产品升级，进一步提升公司市场份额及公司品牌影响力。

**13. 请问贵公司在市值管理方面有何措施？**

答:尊敬的投资者感谢您对朗进科技的关注与支持。公司高度重视市值管理，通过多维度举措提升市值与内在价值：在战略层面，持续优化核心业务布局，加大核心业务领域研发投入以增强竞争力；盈利能力上，对内优化流程、管控成本，对外拓展市场、扩大份额；投资者关系管理中，建立全方位沟通体系，及时披露信息并通过多渠道互动增强信任；资本运作方面，适时开展并购重组整合资源，同时以股权激励绑定员工与公司利益；品牌建设上，通过优质产品与服务提升知名度与美誉度。公司致力于通过上述举措，实现市值与内在价值的协同增长，为投资者创造长期价值。

	<p><b>14. 公司是否有计划通过并购来拓展新的市场领域?</b></p> <p>答:尊敬的投资者您好,感谢您对公司的支持与关注。公司未来将聚焦核心业务及产业链上下游,积极寻找具有协同效应的优质标的。通过横向并购扩大市场份额,提升行业话语权;纵向并购整合产业链资源,降低成本、提高效率。同时,注重并购后的整合工作,实现文化、管理与业务的深度融合,释放并购价值。</p> <p><b>15. 浙江经济投资建设有限公司持股的10% 3:00多的股份转让,为什么30几个公告还没找到买家?</b></p> <p>答:尊敬的投资者您好,感谢您对公司的关注。浙江经建投公开征集转让朗进科技股份事项,目前已有多家意向受让方表达了受让意向,相关事项正在积极推动中。</p> <p><b>16. 贵公司业务涉及多重领域,分别占比多少?</b></p> <p>答:尊敬的投资者您好!2024年轨道交通产品及服务约占公司营收的66%,新能源及智能热管理产品约占20%,数字能源智能环控产品约占8%,未来,随着新板块销售收入的增长,各板块占比也将发生变化。</p> <p><b>17. 转让股权,就没有时间限制吗?</b></p> <p>答:尊敬的投资者您好!公司已就浙江省经济投资建设有限公司转让公司股份事宜在中国证监会指定网站巨潮资讯网进行公告,详情请查阅相关公告。</p>
<p><b>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</b></p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p><b>附件清单(如有)</b></p>	<p>无</p>
<p><b>日期</b></p>	<p>2025年05月16日</p>